

COPART.COM, TOTALMENTE RENOVADO

Más de 100 nuevas características y mejoras, incluyendo:



- La posibilidad de ingresar a múltiples subastas en una sola página
- Tablero o panel del Miembro personalizable
- Resumen detallado de los requerimientos específicos de licencias en cada estado
- Búsquedas y filtros más sofisticados
- Interfaz de usuario más simple y moderna, de fácil navegación
- Alertas de vehículos
- Calendarios y mapas de subastas mejorados

Para obtener más información ingrese a, **Copart.com/100** 

Para obtener más información sobre ofertas y compras, visite **Copart.com/NewMember**



14185 Dallas Parkway, Ste. 300, Dallas, Texas 75254
Copart.com • p. 972.391.5000

BIENVENIDO A COPART

Copart fue fundado en 1982 por Willis J. Johnson, con solo un local en California. En 1994, hizo que Copart cotizara en bolsa, recaudando el dinero necesario para ampliar la compañía por todos los EE.UU. Hoy, nuestra tecnología innovadora de subastas conecta a vendedores y compradores en todo el mundo, todos los días.

Con más de 75,000 vehículos disponibles para licitación en cualquier día de la semana, Copart tiene algo para todos: compradores de excedentes/salvamento, talleres, desmontadores, distribuidores e individuos.

Queremos que obtenga la mejor de las experiencias, por lo tanto tómese un tiempo para familiarizarse con los principios de la compra de un vehículo a través de Copart antes de comenzar su búsqueda. Es una buena base para convertirse en un comprador inteligente, y le permitirá acceder a útiles herramientas en Copart.com.

Atentamente,
El Equipo Copart

REALIZACIÓN DE DEPÓSITOS

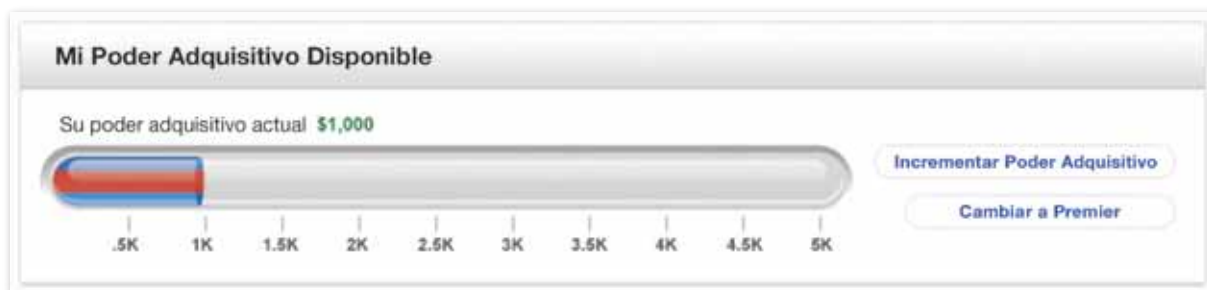
Todos los Miembros de Copart obtienen \$1000 automáticamente en Poder adquisitivo cuando se registran como Miembros básicos. Esto les permite ofertar en un vehículo hasta \$1,000. Para ofertas mayores se requiere un depósito.

Los depósitos deben ser de por lo menos el 10% de la cantidad que planea ofertar. Por ejemplo, si desea ofertar hasta \$2,400 en un vehículo, necesitará ingresar un depósito de \$240.

Recuerde que no podrá incrementar su depósito durante una subasta si las ofertas exceden su límite, por lo tanto asegúrese de agregar un depósito lo suficientemente alto antes de que comience la venta.

La forma más rápida de hacer un depósito es en línea, pero también puede visitar cualquier local de Copart para obtener ayuda.

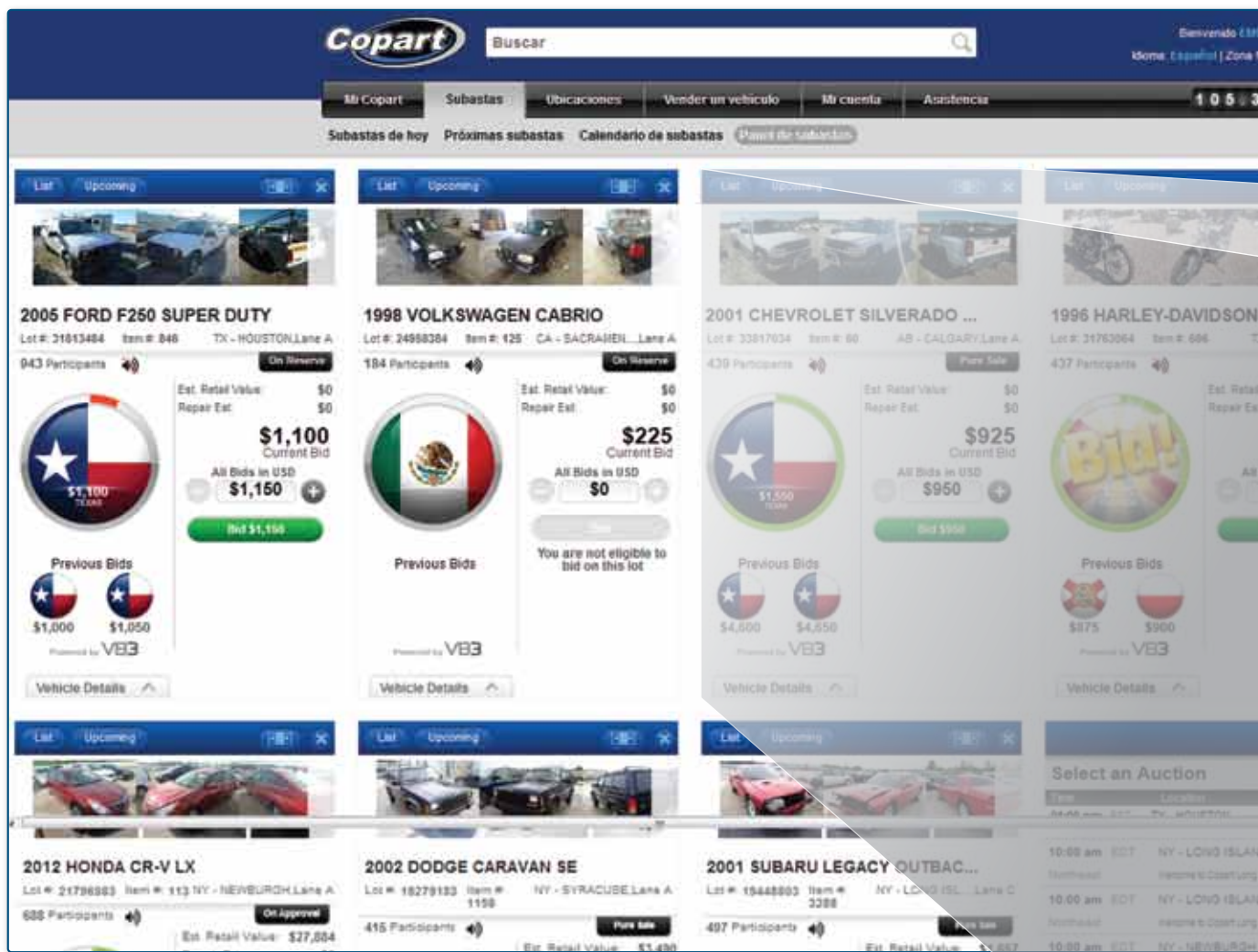
1. Inicie sesión en su cuenta Copart.
2. En su Tablero o panel de miembro (Member Dashboard), encuentre la aplicación Mi poder adquisitivo (My Buying Power).
3. Haga clic en el botón “Incrementar poder adquisitivo” (Increase Buying Power).
4. Ingrese la cantidad a ofertar deseada y calculará su depósito del 10%.
5. Ingrese el pago con su tarjeta de crédito.



Puede solicitar un reembolso de cualquier depósito de seguridad. Simplemente ingrese en su cuenta y visite la página de Información de Cuenta (Account Information), haga clic en “Reembolso de Depósito” (Deposit Refund).

La Membresía Premier requiere un depósito totalmente reembolsable de \$400 y le da la libertad de ofertar tan alto como desee sin realizar depósitos adicionales para Poder adquisitivo agregado.

PANEL DE SUBASTAS



Para saber más sobre el Panel de subastas (Auction Dashboard), visite:

Copart.com/Dashboard 

Monitoree el tiempo estimado que dispone antes de que comience la oferta en vehículos de interés

PROCESO OFERTE Y GANE



BÚSQUEDA

- Comience en la página de Buscador de vehículos (Vehicle Finder) para buscar entre las categorías populares, o utilice un filtro para encontrar un vehículo específico.
- ¿Busca frecuentemente el mismo tipo de vehículo? Haga clic en el botón “Guardar búsqueda” (Save Search) en la parte superior de la página de sus resultados para guardar la búsqueda.
- Guarde hasta 20 búsquedas a la vez.
- Acceda a esta lista en nuestro sitio web o aplicación móvil.



SEGUIMIENTO

- Haga clic en el botón “Seguir” (Watch) en cualquier página con detalles del lote para agregar el vehículo a su Lista de seguimiento (Watchlist).
- Monitoree la fecha de venta del vehículo, el número de lote, la descripción y la oferta actual antes de que comience la subasta en vivo.
- Guarde hasta 2,000 vehículos a la vez.
- Acceda a esta lista en nuestro sitio web o aplicación móvil.



INSPECCIÓN

- Haga una lista de los números de lote que planea inspeccionar en el local.
- Los miembros pueden tener una vista previa sin costo de los vehículos de lunes a viernes durante el horario comercial.
- ¿No puede hacerlo? Contrate a un inspector para que vea su vehículo antes de que usted empiece a ofertar. Encuentre uno en Copart.com/Inspectors
- Revise los reportes de historiales del vehículo utilizando los vínculos de AutoConsulta (AutoCheck), instaVIN o Guía de reporte del mercado (Market Guide Report) que se encuentran en la página de los detalles del lote (lot details). También proveemos el VIN (Número Identificador del Vehículo) para cada vehículo si desea utilizar otro servicio.

¿QUÉ PUEDE COMPRAR?

Nuestro inventario incluye algunos vehículos que podemos vender solo a Miembros con licencia. Puede conseguir una licencia o contratar a un Agente Copart Registrado para que lo asista con la compra de un vehículo.

PRESENTACIÓN DE LICENCIAS:

1. Revisa los recursos y requisitos de concesión de licencias que son específicos para cada estado.
2. Una vez registrado, inicia sesión en su cuenta, acceda la página “Mi Cuenta” y agrega inmediatamente su licencia operativa, licencia de ventas, y certificado de exención de impuesto de ventas.

Para más información, visite **Copart.com/Licensing**

COMPRAR CON UN AGENTE:

1. Encuentre el vehículo que desea comprar en Copart.com.
2. Ingrese su oferta máxima y haga clic en “Ofertar ahora” (Bid Now).
3. Si no es elegible para comprar, se le pedirá que presente licencias o encuentre un Agente Copart Registrado en una lista provista.
4. Revise las páginas con los perfiles de los Agentes y contacte a uno que cumpla con sus necesidades de compra para hablar de los servicios, términos adicionales y condiciones.
5. Pague los costos de registro y acceda a los términos y condiciones del Agente para activar su Cuenta de ofertante (Bidder Account).

Para más información, visite **Copart.com/Broker**



SU COMPRA DE VEHÍCULO

PAGUE POR SU VEHÍCULO

1. Recibirá una notificación por correo electrónico diciendo que ha ganado el vehículo.
2. Pague por su vehículo dentro de los 3 días hábiles, incluyendo la fecha de venta. El pago debe incluir la Tarifa del comprador, (Buyer Fee) la Tarifa de la subasta por Internet (Internet Bid Fee), la Tarifa por carga (Gate Fee) y cualquier impuesto a la venta aplicable. Acceda a su cuenta para saber más detalles sobre tarifas asociadas con su compra.
3. Cuando llegue, cargaremos su vehículo en su transportador. La carga es por orden de llegada.
4. Todos los vehículos pesados y medianos son solamente de autocarga.
5. Si necesita más tiempo para recoger su vehículo, puede dejarlo guardado en el local de Copart por una tarifa diaria adicional.

TIPOS DE PAGOS ASEGURADOS

- Cheques de caja
- Giros postales
- Transferencias bancarias
- Cheques de la compañía, sujetos a aprobación previa de Copart
- ePay: pagos en línea utilizando su cuenta corriente, sujeto a aprobación previa de Copart
- Financiación disponible

TIPOS DE PAGOS NO ASEGURADOS

- Visita Copart.com/Payments para más información.

RECOJA SU VEHÍCULO

1. Pague la totalidad de su vehículo
2. Recoja su vehículo en el local durante el horario de oficina normal dentro de los 5 días hábiles de una oferta de Internet ganadora o 3 días hábiles luego de una oferta de quiosco ganadora, incluyendo la fecha de venta.

¿NO LO PUEDE RECOGER?

Utilice la herramienta de presupuesto de entrega en la página de detalles del lote. Simplemente ingrese el código postal del destino para obtener una estimación en tiempo real del costo del transporte. Si no está preparado para transportar el vehículo usted mismo, tendrá la oportunidad de seleccionar una de nuestras opciones de transporte integradas cuando pague su compra.

Utilice la aplicación Mis pagos adeudados (My Payments Due) en su Tablero para llevar un registro de las fechas límites de pagos y no tener recargos por demora en el pago.

TÉRMINOS Y GLOSARIO DE ÍCONOS

ÍCONOS

R Funcionamiento y Tracción: En el momento en que el vehículo ingresó en el local de Copart, Copart verificó que el vehículo (i) arrancaba, (ii) podía ser puesto en marcha y (iii) era capaz de avanzar con su propio poder. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo está en buen estado para circular o pueda ser manejado legalmente por las autopistas de cualquier estado. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo (i) vaya a arrancar, (ii) pueda andar o (iii) avance con su propio poder en el momento en que el vehículo es retirado del local de Copart. Es responsabilidad plena del Miembro determinar, confirmar, estudiar, inspeccionar y/o investigar el vehículo antes de ofertar por él. Una vez que el vehículo es retirado del local de Copart, el Miembro acepta el vehículo "como está".

S Programa de Arranque del Motor: Al momento en que el vehículo ingresó en las instalaciones de Copart, Copart verificó que el vehículo (i) arrancaba y que (ii) el motor quedaba encendido. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo (i) vaya a arrancar o (ii) su motor vaya a quedar encendido en el momento en que el vehículo es retirado del local de Copart. Es responsabilidad plena del Miembro determinar, confirmar, estudiar, inspeccionar y/o investigar el vehículo antes de ofertar por él. Una vez que el vehículo es retirado del local de Copart, el Miembro acepta el vehículo "como está".

E Vehículo Mejorado: Los Vehículos publicados como "Vehículos mejorados" son aquellos que: (i) el vendedor ha autorizado a Copart a realizar un servicio de mejora al vehículo como por ejemplo un lavado y aspirado o capa protectora o (ii) el vehículo está bajo un programa que le permite a Copart la discreción de utilizar servicios de mejoras para maximizar el valor del vehículo. Esta designación no garantiza que algún servicio de mejora haya sido completado, sino que indica que los vehículos calificados podrían ser mejorados. Es responsabilidad del Miembro inspeccionar y verificar el uso de los servicios de mejoras.

O Venta Externa: Los lotes de Venta externa no están físicamente presentes en un local de Copart sino que son vendidos durante la venta regular VB3 en la ubicación más cercana a Copart. La ubicación para "vista previa" (preview) y "recogida" (pickup) está publicada para cada lote. Por favor revise las fechas y horarios para vista

previa, para realizar arreglos para revisar cualquier artículo. Los Miembros serán responsables del retiro del lote desde la ubicación publicada con el periodo normal de almacenamiento gratuito. Todas las tarifas regulares de Copart aplican a la venta de lotes Externos.

C Certificado por el Vendedor: El vendedor certifica que el miembro que compra esta unidad estará completamente satisfecho con la compra. Si luego de la inspección de la unidad, y antes de abandonar las instalaciones de Copart, el miembro no está completamente satisfecho, entonces el miembro puede negarse a completar la compra sin ninguna penalización, tarifas o cargos. Una vez que el vehículo es retirado de las instalaciones de Copart, el miembro entiende y acepta el vehículo "como está", de acuerdo con los Términos y Condiciones de Miembros de Copart.

C Juguetes Rotos: (CrashedToys) Los vehículos publicados como CrashedToys son aquellos que están ubicados en los depósitos específicos de CrashedToys. CrashedToys se especializa en la venta de motos recuperadas, exóticos, caravanas, botes, motos de agua y otras embarcaciones deportivas. Estos vehículos vienen acompañados con fotos adicionales y notas del lote. Cuando sea aplicable, también se encuentran disponibles videos de estos vehículos. La estructura de las tarifas difiere para estos vehículos.

TÉRMINOS CLAVE

ERV: ERV son las siglas de "Estimate Retail Value" (Valor de venta al por menor estimado) del vehículo, y significa el valor de venta al por menor estimado del lote tal cual fue entregado a Copart por el Vendedor. Si el lote ha sido dañado, este es el valor previo a dicho daño.

BID4U: (Oferta por usted) representa al mayor ofertante tanto durante el proceso preliminar como durante la subasta virtual, si usted es el mayor ofertante al finalizar la oferta preliminar. Simplemente ingrese el precio máximo que está dispuesto a pagar por el lote durante la oferta preliminar y BID4U ofertará en su lugar hasta su máxima oferta durante la subasta virtual. BID4U solo ofertará un incremento sobre la oferta actual para mantener su posición como el mayor ofertante. Esto le permite comprar un vehículo por debajo de su máxima oferta si el resto de las ofertas no alcanza o excede su oferta máxima.



GUÍA PARA NUEVOS MIEMBROS

LAS GANANCIAS COMIENZAN AQUÍ

¿CUÁL ES LA MEMBRESÍA QUE MÁS LE CONVIENE?



MEMBRESÍA PREMIER

- Acceda a múltiples subastas en vivo a la vez a través de nuestro nuevo Panel de subastas (Auction Dashboard).
- Oferte en varios vehículos.
- Mayor poder de adquisición a través de un depósito simple y totalmente reembolsable de \$400.

Todo por un simple pago de \$200 de registro para el primer año; a partir de allí, una renovación anual de \$150.



MEMBRESÍA BÁSICA

- Cree Listas de seguimiento y Búsquedas guardadas.
- Acceda a su Tablero o panel de Miembro personalizado.
- Reciba las Alertas de los vehículos en su bandeja de entrada.
- Poder de adquisición limitado. Se requiere un depósito del 10% para licitaciones mayores a \$1,000.
- Oferte hasta en 5 vehículos con un depósito archivado.

La Membresía básica es gratuita.

“Comprar en Copart en línea nos ahorra tiempo, dinero y energía. Resulta más eficiente”.

– Bruce H.

Comprador de excedentes/salvamento

Inscríbase hoy en

Copart.com/Start 

Vea una copia de nuestro Compromiso de protección de Miembros en **Copart.com/Pledge**

OFERTE Y COMPRE DESDE CUALQUIER LUGAR

¡Es fácil con nuestra aplicación móvil!



Escanee el código o visite
Copart.com/Mobile



COMPRA INTELIGENTE COMIENZA CON LA AUTOCONSULTA

Por una cuota anual de \$50, recibes un año de informes ilimitados de historiales de vehículos relacionados con la mayoría de vehículos con títulos limpios ofrecidos en Copart.com.

Para más consejos de compra y reportes de vehículos visite

Copart.com/Educate 

INGRESAR A UNA SUBASTA

Puede ingresar a una subasta en vivo mediante unos simples clics. Cualquiera puede asistir a una subasta, pero necesitará ingresar o registrarse si desea ofertar en un vehículo.

1. Inicia sesión o regístrate en Copart.com/Start.
2. Visita la página “Mi Cuenta” para agregar inmediatamente una copia de su identificación oficial válida (aceptamos Licencia de Manejar, Pasaporte, o su Tarjeta de Residente Permanente).
3. Acceda a subastas en vivo desde la página de inicio, busque resultados, su Tablero o panel de miembro (Member Dashboard), la pestaña de Subastas (Auctions) o cualquier página con detalles de vehículos.
4. Haga clic en el botón “Ingresar a subasta en vivo” (Join Live Auction) desde cualquiera de estas páginas.
5. Comience a ofertar en el Panel de subastas (Auction Dashboard).

Lea los términos y condiciones antes de ofertar o comprar un vehículo.

HORARIOS DE SUBASTAS

Las subastas en lugares con hora del Este (EST) comienzan a las 10 a.m. horario local. Todas las otras ventas comienzan a las 12 p.m. horario local. Los miembros también pueden unirse a las Ventas de noche (Night Cap Sales) de lunes a jueves a las 9 p.m. para tener una segunda oportunidad de ofertar en los vehículos.

Visite la página de cada lugar para ver más información sobre las próximas subastas.

Copart.com/Locations ▶

Cuando todo está cerrado...
**Oferte y Compre
en nuestras
Night Cap Sales**

Ingrese en nuestras subastas de la tarde • Lunes a jueves a las 9PM ET

Encuentre más información en
Copart.com/NightCap ▶



El nuevo y poderoso Panel de subastas le ofrece a los Miembros la mejor experiencia en ofertas y le permite a los Miembros Premier participar en múltiples subastas en una página.

Auction List

31 Auction Lots

2001 CHEVROLET ... Item #:848 Lot #:33157084 TX - HOUSTON, Lane A	\$1,500 On the Block	>
2003 FORD F250 ... Item #:849 Lot #:30218884 TX - HOUSTON, Lane A	\$1,850 Up Next	>
2008 CHEVROLET ... Item #:850 Lot #:30700984 TX - HOUSTON, Lane A	\$1,100 2m	>
1999 FORD F250 ... Item #:851 Lot #:31541554 TX - HOUSTON, Lane A	\$775 3m	>
2011 CHEVROLET ... Item #:852 Lot #:32025834 TX - HOUSTON, Lane A	\$3,850 4m	>
2006 FORD F250 ... Item #:853 Lot #:33974344 TX - HOUSTON, Lane A	\$4,500 5m	>
2008 FORD F350 ... Item #:854 Lot #:34000000 TX - HOUSTON, Lane A	\$125 6m	>

2001 CHEVROLET SILVERADO ...
Lot #: 33157084 Item #: 848 TX - HOUSTON, Lane A

Pure Sale

944 Participants

Est. Retail Value: \$6,124

Repair Est: \$4,851

All Bids in USD

Current Bid: **\$1,550**

Previous Bids: \$1,500 TEXAS

\$1,600

Bid \$1,600

Vehicle Details

Powered by VB3

Temporizador de ofertas y ubicación del mayor ofertante actual

Revise los detalles del vehículo

Aumente la cantidad de la oferta e ingrese una Oferta gigante (Monster Bid)



VB3 AUCTION TECHNOLOGY

Nuestra tecnología de subastas VB3 es un proceso de ofertas en dos etapas que le permite ofertar bien antes de que comience la subasta en vivo.

FORMAS DE OFERTAR (Y GANAR)

TIPO	DESCRIPCIÓN	REGULACIÓN DEL TIEMPO	BENEFICIOS
 COMPRAR AHORA PC/En línea iPhone/iPad	Compre un vehículo inmediatamente por el precio indicado por el vendedor. Esta opción solo está disponible en vehículos seleccionados.	Puede elegir Comprar ahora (Buy It Now) una vez que un elemento aparece en nuestro sitio web, hasta que comienza la Subasta virtual “en vivo”.	Ideal para aquellos que no quieren esperar a la fecha de venta para competir con otros Miembros por el vehículo. Comprar ahora le permite bloquear el precio de venta y completar la transacción el mismo día.
 PREOFERTAS PC/En línea iPhone/iPad Quiosco del Patio	Ingresa tu precio de oferta máximo para el vehículo. Si eres el mejor prepostor, nuestro programa BID4U coloca ofertas progresivas en tu nombre durante la licitación en vivo. Te enviaremos un correo electrónico o te notificaremos mediante nuestra aplicación móvil si alguien supera tu oferta.	Puede realizar una preoferta una vez que un elemento aparece en nuestro sitio web, hasta 1 hora antes de que comience la Subasta virtual “en vivo”.	Si al finalizar la oferta preliminar usted tiene la oferta más alta, BID4U ofertará en su nombre en la Subasta virtual “en vivo”—ideal para aquellos que no pueden estar presentes en la fecha de venta. También de gran utilidad al ofertar en varios vehículos. La preoferta puede ayudar a determinar si tiene alguna oportunidad de ganar durante la Subasta virtual “en vivo”.
 OFERTAS EN VIVO PC/En línea iPhone/iPad	Esta es la oferta gradual que realiza en tiempo real una vez que la comienza la Subasta virtual “en vivo”. También puede incrementar la cantidad una o más veces sobre el monto de la oferta actual para realizar una Oferta gigante (Monster Bid).	El día de la venta, los vehículos se ordenan por número de artículo y puede comenzar a ofertar en vivo una vez que el lote esté “en subasta” (on the block). El cronómetro comienza la cuenta regresiva. Cada vez que ingresa una oferta en vivo, el reloj se reinicia. Si llega a cero, la venta se termina.	Ideal para aquellos que no pueden estar presentes en la Subasta virtual “en vivo” en la fecha de venta. ¡La licitación en vivo en nuestra plataforma de subastas es rápida y divertida! También puede participar de la venta en línea en vivo para ver los precios de venta de los vehículos que le interesan aun cuando no esté seguro de querer ofertar.
 CONTRAOFERTAS PC/En línea iPhone/iPad Teléfono	Cuando se vende un vehículo con un requerimiento de Oferta mínima (Minimum Bid) o “Sujeta a aprobación” (On Approval), el vendedor puede enviarle una contraoferta una vez terminada la Subasta virtual “en vivo”. Puede elegir aceptar, rechazar o responder con su propia contraoferta.	Usted y el vendedor pueden realizar contraofertas luego de que un lote ha pasado por una subasta hasta las 5PM PST del siguiente día hábil luego de la fecha de venta.	Permite que su mejor oferta sea revisada por el vendedor.

Política de oferta equivalente: Las ofertas en vivo prevalecen sobre las preofertas de igual cantidad.

RESUMEN DE LICENCIAMIENTO ESTATAL

UBICACIÓN VEHÍCULO	DISTRIBUIDORES/ DESMONTADORES		NEGOCIOS GENERALES Y EXPORTADORES		INDIVIDUALES PRIVADOS		
	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	BOTE/MOTO DE AGUA/MOTO DE NIEVE
	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
ALABAMA		✓	✓	✓	✓	✓	✓
ALASKA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ARIZONA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ARKANSAS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
CALIFORNIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
COLORADO	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
CONNECTICUT	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
DELAWARE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
FLORIDA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
GEORGIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	✓
HAWAII	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
IDAHO	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ILLINOIS	✓	DESMONTADOR	✓	DESMONTADOR	AGENTE	AGENTE	AGENTE
INDIANA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
IOWA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
KANSAS	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	AGENTE
KENTUCKY	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
LOUISIANA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MAINE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MARYLAND	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MASSACHUSETTS	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MICHIGAN	✓	TARJETA OFERTAR	✓	TARJETA OFERTAR	✓	AGENTE	AGENTE
MINNESOTA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MISSISSIPPI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MISSOURI	✓	✓	✓	AGENTE	✓	AGENTE	✓
MONTANA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NEBRASKA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NEVADA	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
NEW HAMPSHIRE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
NEW JERSEY	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
NEW MEXICO	✓	✓	✓*	✓*	AGENTE	AGENTE	✓
NEW YORK	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
NORTH CAROLINA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NORTH DAKOTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
OHIO	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
OKLAHOMA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
OREGON	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
PENNSYLVANIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
RHODE ISLAND	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
SOUTH CAROLINA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
SOUTH DAKOTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
TENNESSEE	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
TEXAS	DISTRIBUIDOR	✓	DISTRIBUIDOR	✓	AGENTE	✓	AGENTE
UTAH	✓	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE
VERMONT	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
VIRGINIA	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
WASHINGTON	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	✓
WEST VIRGINIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
WISCONSIN	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	✓
WYOMING	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
ONTARIO	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
ALBERTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE

Este gráfico no representa una lista completa de reglas de elegibilidad, pero provee un buen resumen para los nuevos Miembros. Puede no reflejar las actuales leyes de licencias. Para más recursos sobre licencias, visite Copart.com/Licensing

✓ Para este tipo de vehículo, no necesitará presentar ninguna licencia adicional (además de las licencias normales requeridas por su tipo de comprador).

✓* Negocios Generales requieren asistencia de un agente

REGLAS DEL LOCAL Y GUÍAS DE SEGURIDAD

1. Todos los visitantes deben estar alerta y conscientes de los cargadores y equipo pesado operando en todo momento.
2. Los chalecos de seguridad y zapatos cerrados son requeridos en todo momento.
3. Los compradores solo pueden estar en las líneas de venta designadas.
4. La inspección está limitada a vehículos actualmente a la venta.
5. Las herramientas de cualquier tipo, incluyendo lectores de códigos de diagnóstico, no están permitidas en el patio. Consulte a un empleado si necesita ayuda con un vehículo.
6. Como precaución de seguridad, por favor no intente arrancar un vehículo sin un empleado de Copart.
7. Los vehículos no pueden ser probados para manejo.
8. Todos los patios están bajo vigilancia las 24 horas. El robo o daño será procesado.



Oferta actual (Current Bid): La Oferta actual es el mayor precio ofrecido para este lote en este momento. Puede haber una oferta máxima más alta representada por VB3 BID4U. La Oferta actual se publica siempre en la moneda del país donde se encuentra el artículo.

Preoferta (Pre-Bid): Oferta colocada durante la oferta preliminar, que ocurre 1 hora antes del comienzo de la Subasta virtual “en vivo”. Las ofertas pueden colocarse en línea o a través de terminales de computadora ubicados en los quioscos instalados en los locales de Copart.

Oferta en vivo (Live Bid): Oferta colocada durante la Subasta virtual “en vivo”.

Vías (Lane): Un subgrupo de todos los artículos en oferta durante cada subasta en vivo. El número de vías funcionando en un lugar de ventas en particular depende del tamaño del inventario de ventas. Las vías son asignadas en base a los números de artículo del vehículo, que están ubicados en la página del lote bajo “Información de venta” (Sale Information).

NÚMEROS ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	VÍA
1 - 500	Lotes funcionamiento y tracción	A
501 - 600	Coches de Alquiler	A
601 - 700	Motocicletas	A
701 - 800	Botes/Motos de Agua/ Marítimo	A
801 - 900	Equipos Pesados	A
901 - 1000	Vehículos Recreativos	A
1001 - 1100	Dueños de Casa	A
1101 - 2000	Salvage Lots	A
2001 - 2500	Lotes Funcionamiento y Tracción	B
2501 - 3000	Lotes de Salvamento	B
3001 - 4000	Lotes de Salvamento	C
4001 - 5000	Lotes de Salvamento	D
5001 - 6000	Lotes de Salvamento	E

En promedio, hay cuatro vías funcionando por subasta. En el día de la venta, asegúrese de ingresar en la vía específica de la subasta VB3 correcta ¡para no perder la oportunidad de ofertar!

Costo de reparación: El Costo de reparación es el costo estimado para reparar un vehículo entregado a Copart por el vendedor del mismo. El Costo de reparación publicado aquí puede variar mucho del costo real para reparar este vehículo. La disponibilidad

y uso de partes recicladas, costos laborales variables, tiempos de pintura, etc. afectan enormemente el costo de reparación de cualquier vehículo. Copart recomienda que cada ofertante evalúe el daño para determinar el alcance de las reparaciones necesarias. Este número es presentado para propósitos informativos solamente. Copart no realiza representaciones en referencia a la validez o exactitud de los costos de reparación publicados.

Recuerde que todos los vehículos de Copart son vendidos “como están donde están” y no significa que estén en buenas condiciones, bien de mecánica o mantenidos en algún nivel de calidad garantizado.

ESTADO DE VENTAS

Estado de ventas (Sales Status) indica el estado actual del lote. Los valores posibles y sus significados son:

Venta pura (Pure Sale): Sin oferta mínima o precio de reserva. El lote será concedido al mayor ofertante al cierre de la oferta durante la subasta virtual.

Sujeta a aprobación (On Approval): El vendedor se reserva el derecho de aprobar la máxima oferta alcanzada durante la Subasta virtual. El vendedor tiene hasta las 6 p. m., hora del Pacífico, del día hábil después de la venta para aprobar la oferta. El mayor ofertante está obligado a comprar el vehículo si así lo dispone el vendedor dentro del período de aprobación.

Precio de reserva (Reserve Price): El vendedor ha colocado un precio de reserva en el lote. Si la oferta mínima no es sobrepasada durante la Subasta virtual, el Vendedor tiene hasta las 6 p. m. PT (Hora del Pacífico) un día hábil luego de la venta para aceptar la oferta alta.

Propiedad de los documentos (Ownership Documents): Significa la propiedad de los documentos que serán transferidos al comprador. Cada tipo lleva ciertos derechos de propiedad, restricciones y cargas. Investigue cada tipo de título para asegurar su viabilidad para el uso que pretende darle al lote.

Para ver un listado completo de términos, visite **[Copart.com/Glossary](https://www.copart.com/Glossary)**

COPART.COM, TOTALMENTE RENOVADO

Más de 100 nuevas características y mejoras, incluyendo:



Para obtener más información ingrese a, **Copart.com/100** 

- La posibilidad de ingresar a múltiples subastas en una sola página
- Tablero o panel del Miembro personalizable
- Resumen detallado de los requerimientos específicos de licencias en cada estado
- Búsquedas y filtros más sofisticados
- Interfaz de usuario más simple y moderna, de fácil navegación
- Alertas de vehículos
- Calendarios y mapas de subastas mejorados



GUÍA PARA NUEVOS MIEMBROS

LAS GANANCIAS COMIENZAN AQUÍ

Para obtener más información sobre ofertas y compras, visite **Copart.com/NewMember**



14185 Dallas Parkway, Ste. 300, Dallas, Texas 75254
Copart.com • p. 972.391.5000

BIENVENIDO A COPART

Copart fue fundado en 1982 por Willis J. Johnson, con solo un local en California. En 1994, hizo que Copart cotizara en bolsa, recaudando el dinero necesario para ampliar la compañía por todos los EE.UU. Hoy, nuestra tecnología innovadora de subastas conecta a vendedores y compradores en todo el mundo, todos los días.

Con más de 75,000 vehículos disponibles para licitación en cualquier día de la semana, Copart tiene algo para todos: compradores de excedentes/salvamento, talleres, desmontadores, distribuidores e individuos.

Queremos que obtenga la mejor de las experiencias, por lo tanto tómese un tiempo para familiarizarse con los principios de la compra de un vehículo a través de Copart antes de comenzar su búsqueda. Es una buena base para convertirse en un comprador inteligente, y le permitirá acceder a útiles herramientas en Copart.com.

Atentamente,
El Equipo Copart

¿CUÁL ES LA MEMBRESÍA QUE MÁS LE CONVIENE?



MEMBRESÍA PREMIER

- Acceda a múltiples subastas en vivo a la vez a través de nuestro nuevo Panel de subastas (Auction Dashboard).
- Oferte en varios vehículos.
- Mayor poder de adquisición a través de un depósito simple y totalmente reembolsable de \$400.

Todo por un simple pago de \$200 de registro para el primer año; a partir de allí, una renovación anual de \$150.



MEMBRESÍA BÁSICA

- Cree Listas de seguimiento y Búsquedas guardadas.
- Acceda a su Tablero o panel de Miembro personalizado.
- Reciba las Alertas de los vehículos en su bandeja de entrada.
- Poder de adquisición limitado. Se requiere un depósito del 10% para licitaciones mayores a \$1,000.
- Oferte hasta en 5 vehículos con un depósito archivado.

La Membresía básica es gratuita.

“Comprar en Copart en línea nos ahorra tiempo, dinero y energía. Resulta más eficiente”.

– **Bruce H.**

Comprador de excedentes/salvamento

Inscríbese hoy en
Copart.com/Start ▶

Vea una copia de nuestro Compromiso de protección de Miembros en **Copart.com/Pledge**

OFERTE Y COMPRA DESDE CUALQUIER LUGAR

¡Es fácil con nuestra aplicación móvil!



Escanee el código o visite
Copart.com/Mobile



COMPRA INTELIGENTE COMIENZA CON LA AUTOCONSULTA

Por una cuota anual de \$50, recibes un año de informes ilimitados de historiales de vehículos relacionados con la mayoría de vehículos con títulos limpios ofrecidos en Copart.com.

Para más consejos de compra y reportes de vehículos visite
Copart.com/Educate ▶

REALIZACIÓN DE DEPÓSITOS

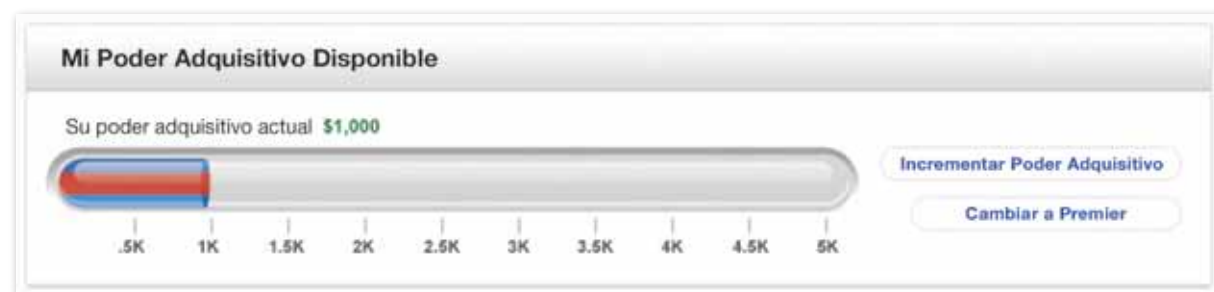
Todos los Miembros de Copart obtienen \$1000 automáticamente en Poder adquisitivo cuando se registran como Miembros básicos. Esto les permite ofertar en un vehículo hasta \$1,000. Para ofertas mayores se requiere un depósito.

Los depósitos deben ser de por lo menos el 10% de la cantidad que planea ofertar. Por ejemplo, si desea ofertar hasta \$2,400 en un vehículo, necesitará ingresar un depósito de \$240.

Recuerde que no podrá incrementar su depósito durante una subasta si las ofertas exceden su límite, por lo tanto asegúrese de agregar un depósito lo suficientemente alto antes de que comience la venta.

La forma más rápida de hacer un depósito es en línea, pero también puede visitar cualquier local de Copart para obtener ayuda.

1. Inicie sesión en su cuenta Copart.
2. En su Tablero o panel de miembro (Member Dashboard), encuentre la aplicación Mi poder adquisitivo (My Buying Power).
3. Haga clic en el botón “Incrementar poder adquisitivo” (Increase Buying Power).
4. Ingrese la cantidad a ofertar deseada y calculará su depósito del 10%.
5. Ingrese el pago con su tarjeta de crédito.



Puede solicitar un reembolso de cualquier depósito de seguridad. Simplemente ingrese en su cuenta y visite la página de Información de Cuenta (Account Information), haga clic en “Reembolso de Depósito” (Deposit Refund).

La Membresía Premier requiere un depósito totalmente reembolsable de \$400 y le da la libertad de ofertar tan alto como desee sin realizar depósitos adicionales para Poder adquisitivo agregado.

INGRESAR A UNA SUBASTA

Puede ingresar a una subasta en vivo mediante unos simples clics. Cualquiera puede asistir a una subasta, pero necesitará ingresar o registrarse si desea ofertar en un vehículo.

1. Inicia sesión o regístrate en Copart.com/Start.
2. Visita la página “Mi Cuenta” para agregar inmediatamente una copia de su identificación oficial válida (aceptamos Licencia de Manejar, Pasaporte, o su Tarjeta de Residente Permanente).
3. Acceda a subastas en vivo desde la página de inicio, busque resultados, su Tablero o panel de miembro (Member Dashboard), la pestaña de Subastas (Auctions) o cualquier página con detalles de vehículos.
4. Haga clic en el botón “Ingresar a subasta en vivo” (Join Live Auction) desde cualquiera de estas páginas.
5. Comience a ofertar en el Panel de subastas (Auction Dashboard).

Lea los términos y condiciones antes de ofertar o comprar un vehículo.

HORARIOS DE SUBASTAS

Las subastas en lugares con hora del Este (EST) comienzan a las 10 a.m. horario local. Todas las otras ventas comienzan a las 12 p.m. horario local. Los miembros también pueden unirse a las Ventas de noche (Night Cap Sales) de lunes a jueves a las 9 p.m. para tener una segunda oportunidad de ofertar en los vehículos.

Visite la página de cada lugar para ver más información sobre las próximas subastas.

Copart.com/Locations ▶

Cuando todo está cerrado...

Oferte y Compre en nuestras Night Cap Sales

Ingrese en nuestras subastas de la tarde • Lunes a jueves a las 9PM ET

Encuentre más información en
Copart.com/NightCap ▶

- MAYOR COMODIDAD
- OTRA OPORTUNIDAD PARA OFERTAR



UNA OFERTA SUPERIOR A LAS DEMÁS

PANEL DE SUBASTAS

El nuevo y poderoso Panel de subastas le ofrece a los Miembros la mejor experiencia en ofertas y le permite a los Miembros Premier participar en múltiples subastas en una página.

The screenshot shows the Copart website interface. At the top, there's a search bar and navigation links like 'Mi Copart', 'Subastas', 'Ubicaciones', 'Vender un vehículo', 'Mi cuenta', and 'Asistencia'. Below this, a grid of vehicle listings is displayed. Each listing includes a thumbnail image, vehicle details (make, model, year, location), and bidding information (current bid, previous bids, and a 'Bid' button). Callouts from the Spanish text point to specific features: one points to a large image of a vehicle, and another points to the bidding interface of a specific auction lot.

Para saber más sobre el Panel de subastas (Auction Dashboard), visite:

Copart.com/Dashboard ▶

Monitoree el tiempo estimado que dispone antes de que comience la oferta en vehículos de interés

Temporizador de ofertas y ubicación del mayor ofertante actual

Revise los detalles del vehículo

Aumente la cantidad de la oferta e ingrese una Oferta gigante (Monster Bid)

PROCESO OFERTE Y GANE



VB3 AUCTION TECHNOLOGY

Nuestra tecnología de subastas VB3 es un proceso de ofertas en dos etapas que le permite ofertar bien antes de que comience la subasta en vivo.



BÚSQUEDA

- Comience en la página de Buscador de vehículos (Vehicle Finder) para buscar entre las categorías populares, o utilice un filtro para encontrar un vehículo específico.
- ¿Busca frecuentemente el mismo tipo de vehículo? Haga clic en el botón “Guardar búsqueda” (Save Search) en la parte superior de la página de sus resultados para guardar la búsqueda.
- Guarde hasta 20 búsquedas a la vez.
- Acceda a esta lista en nuestro sitio web o aplicación móvil.



SEGUIMIENTO

- Haga clic en el botón “Seguir” (Watch) en cualquier página con detalles del lote para agregar el vehículo a su Lista de seguimiento (Watchlist).
- Monitoree la fecha de venta del vehículo, el número de lote, la descripción y la oferta actual antes de que comience la subasta en vivo.
- Guarde hasta 2,000 vehículos a la vez.
- Acceda a esta lista en nuestro sitio web o aplicación móvil.



INSPECCIÓN

- Haga una lista de los números de lote que planea inspeccionar en el local.
- Los miembros pueden tener una vista previa sin costo de los vehículos de lunes a viernes durante el horario comercial.
- ¿No puede hacerlo? Contrate a un inspector para que vea su vehículo antes de que usted empiece a ofertar. Encuentre uno en Copart.com/Inspectors
- Revise los reportes de historiales del vehículo utilizando los vínculos de AutoConsulta (AutoCheck), instaVIN o Guía de reporte del mercado (Market Guide Report) que se encuentran en la página de los detalles del lote (lot details). También proveemos el VIN (Número Identificador del Vehículo) para cada vehículo si desea utilizar otro servicio.

FORMAS DE OFERTAR (Y GANAR)

TIPO	DESCRIPCIÓN	REGULACIÓN DEL TIEMPO	BENEFICIOS
 COMPRAR AHORA PC/En línea iPhone/iPad	Compre un vehículo inmediatamente por el precio indicado por el vendedor. Esta opción solo está disponible en vehículos seleccionados.	Puede elegir Comprar ahora (Buy It Now) una vez que un elemento aparece en nuestro sitio web, hasta que comienza la Subasta virtual “en vivo”.	Ideal para aquellos que no quieren esperar a la fecha de venta para competir con otros Miembros por el vehículo. Comprar ahora le permite bloquear el precio de venta y completar la transacción el mismo día.
 PREOFERTAS PC/En línea iPhone/iPad Quiosco del Patio	Ingresa tu precio de oferta máximo para el vehículo. Si eres el mejor prepostor, nuestro programa BID4U coloca ofertas progresivas en tu nombre durante la licitación en vivo. Te enviaremos un correo electrónico o te notificaremos mediante nuestra aplicación móvil si alguien supera tu oferta.	Puede realizar una preoferta una vez que un elemento aparece en nuestro sitio web, hasta 1 hora antes de que comience la Subasta virtual “en vivo”.	Si al finalizar la oferta preliminar usted tiene la oferta más alta, BID4U ofertará en su nombre en la Subasta virtual “en vivo”—ideal para aquellos que no pueden estar presentes en la fecha de venta. También de gran utilidad al ofertar en varios vehículos. La preoferta puede ayudar a determinar si tiene alguna oportunidad de ganar durante la Subasta virtual “en vivo”.
 OFERTAS EN VIVO PC/En línea iPhone/iPad	Esta es la oferta gradual que realiza en tiempo real una vez que la comienza la Subasta virtual “en vivo”. También puede incrementar la cantidad una o más veces sobre el monto de la oferta actual para realizar una Oferta gigante (Monster Bid).	El día de la venta, los vehículos se ordenan por número de artículo y puede comenzar a ofertar en vivo una vez que el lote esté “en subasta” (on the block). El cronómetro comienza la cuenta regresiva. Cada vez que ingresa una oferta en vivo, el reloj se reinicia. Si llega a cero, la venta se termina.	Ideal para aquellos que no pueden estar presentes en la Subasta virtual “en vivo” en la fecha de venta. ¡La licitación en vivo en nuestra plataforma de subastas es rápida y divertida! También puede participar de la venta en línea en vivo para ver los precios de venta de los vehículos que le interesan aun cuando no esté seguro de querer ofertar.
 CONTRAOFERTAS PC/En línea iPhone/iPad Teléfono	Cuando se vende un vehículo con un requerimiento de Oferta mínima (Minimum Bid) o “Sujeta a aprobación” (On Approval), el vendedor puede enviarle una contraoferta una vez terminada la Subasta virtual “en vivo”. Puede elegir aceptar, rechazar o responder con su propia contraoferta.	Usted y el vendedor pueden realizar contraofertas luego de que un lote ha pasado por una subasta hasta las 5PM PST del siguiente día hábil luego de la fecha de venta.	Permite que su mejor oferta sea revisada por el vendedor.

Política de oferta equivalente: Las ofertas en vivo prevalecen sobre las preofertas de igual cantidad.

¿QUÉ PUEDE COMPRAR?

Nuestro inventario incluye algunos vehículos que podemos vender solo a Miembros con licencia. Puede conseguir una licencia o contratar a un Agente Copart Registrado para que lo asista con la compra de un vehículo.

PRESENTACIÓN DE LICENCIAS:

1. Revisa los recursos y requisitos de concesión de licencias que son específicos para cada estado.
2. Una vez registrado, inicia sesión en su cuenta, acceda la página “Mi Cuenta” y agrega inmediatamente su licencia operativa, licencia de ventas, y certificado de exención de impuesto de ventas.

Para más información, visite [Copart.com/Licensing](https://copart.com/Licensing)

COMPRAR CON UN AGENTE:

1. Encuentre el vehículo que desea comprar en Copart.com.
2. Ingrese su oferta máxima y haga clic en “Ofertar ahora” (Bid Now).
3. Si no es elegible para comprar, se le pedirá que presente licencias o encuentre un Agente Copart Registrado en una lista provista.
4. Revise las páginas con los perfiles de los Agentes y contacte a uno que cumpla con sus necesidades de compra para hablar de los servicios, términos adicionales y condiciones.
5. Pague los costos de registro y acceda a los términos y condiciones del Agente para activar su Cuenta de ofertante (Bidder Account).

Para más información, visite [Copart.com/Broker](https://copart.com/Broker)

RESUMEN DE LICENCIAMIENTO ESTATAL

UBICACIÓN VEHÍCULO	DISTRIBUIDORES/ DESMONTADORES		NEGOCIOS GENERALES Y EXPORTADORES		INDIVIDUALES PRIVADOS		
	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	CON TÍTULOS	SALVAMENTO	BOTE/MOTO DE AGUA/MOTO DE NIEVE
TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR		AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
ALABAMA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ALASKA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ARIZONA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ARKANSAS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
CALIFORNIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
COLORADO	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
CONNECTICUT	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
DELAWARE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
FLORIDA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
GEORGIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	✓
HAWAII	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
IDAHO	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ILLINOIS	✓	DESMONTADOR	✓	DESMONTADOR	AGENTE	AGENTE	AGENTE
INDIANA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
IOWA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
KANSAS	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	AGENTE
KENTUCKY	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
LOUISIANA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MAINE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MARYLAND	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MASSACHUSETTS	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
MICHIGAN	✓	TARJETA OFERTAR	✓	TARJETA OFERTAR	✓	AGENTE	AGENTE
MINNESOTA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MISSISSIPPI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
MISSOURI	✓	✓	✓	AGENTE	✓	AGENTE	✓
MONTANA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NEBRASKA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NEVADA	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
NEW HAMPSHIRE	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
NEW JERSEY	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
NEW MEXICO	✓	✓	✓*	✓*	AGENTE	AGENTE	✓
NEW YORK	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
NORTH CAROLINA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
NORTH DAKOTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
OHIO	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
OKLAHOMA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
OREGON	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
PENNSYLVANIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
RHODE ISLAND	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
SOUTH CAROLINA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
SOUTH DAKOTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
TENNESSEE	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE	✓
TEXAS	DISTRIBUIDOR	✓	DISTRIBUIDOR	✓	AGENTE	✓	AGENTE
UTAH	✓	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE
VERMONT	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
VIRGINIA	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE	AGENTE
WASHINGTON	✓	✓	✓	✓	AGENTE	✓	✓
WEST VIRGINIA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
WISCONSIN	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	TARJETA OFERTAR	✓
WYOMING	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	✓
ONTARIO	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE
ALBERTA	✓	✓	✓	✓	AGENTE	AGENTE	AGENTE

Este gráfico no representa una lista completa de reglas de elegibilidad, pero provee un buen resumen para los nuevos Miembros. Puede no reflejar las actuales leyes de licencias. Para más recursos sobre licencias, visite [Copart.com/Licensing](https://copart.com/Licensing)

✓ Para este tipo de vehículo, no necesitará presentar ninguna licencia adicional (además de las licencias normales requeridas por su tipo de comprador).

✓* Negocios Generales requieren asistencia de un agente



SU COMPRA DE VEHÍCULO

REGLAS DEL LOCAL Y GUÍAS DE SEGURIDAD

PAGUE POR SU VEHÍCULO

1. Recibirá una notificación por correo electrónico diciendo que ha ganado el vehículo.
2. Pague por su vehículo dentro de los 3 días hábiles, incluyendo la fecha de venta. El pago debe incluir la Tarifa del comprador, (Buyer Fee) la Tarifa de la subasta por Internet (Internet Bid Fee), la Tarifa por carga (Gate Fee) y cualquier impuesto a la venta aplicable. Acceda a su cuenta para saber más detalles sobre tarifas asociadas con su compra.
3. Cuando llegue, cargaremos su vehículo en su transportador. La carga es por orden de llegada.
4. Todos los vehículos pesados y medianos son solamente de autocarga.
5. Si necesita más tiempo para recoger su vehículo, puede dejarlo guardado en el local de Copart por una tarifa diaria adicional.

TIPOS DE PAGOS ASEGURADOS

- Cheques de caja
- Giros postales
- Transferencias bancarias
- Cheques de la compañía, sujetos a aprobación previa de Copart
- ePay: pagos en línea utilizando su cuenta corriente, sujeto a aprobación previa de Copart
- Financiación disponible

TIPOS DE PAGOS NO ASEGURADOS

- Visita [Copart.com/Payments](https://www.copart.com/Payments) para más información.

RECOJA SU VEHÍCULO

1. Pague la totalidad de su vehículo
2. Recoja su vehículo en el local durante el horario de oficina normal dentro de los 5 días hábiles de una oferta de Internet ganadora o 3 días hábiles luego de una oferta de quiosco ganadora, incluyendo la fecha de venta.

¿NO LO PUEDE RECOGER?

Utilice la herramienta de presupuesto de entrega en la página de detalles del lote. Simplemente ingrese el código postal del destino para obtener una estimación en tiempo real del costo del transporte. Si no está preparado para transportar el vehículo usted mismo, tendrá la oportunidad de seleccionar una de nuestras opciones de transporte integradas cuando pague su compra.

Ubicación y Entrega



Entregar a: 75205

Cálculo: 1,246,60 \$ USD

Note: Shipping is only available within the continental U.S.

1. Todos los visitantes deben estar alerta y conscientes de los cargadores y equipo pesado operando en todo momento.
2. Los chalecos de seguridad y zapatos cerrados son requeridos en todo momento.
3. Los compradores solo pueden estar en las líneas de venta designadas.
4. La inspección está limitada a vehículos actualmente a la venta.
5. Las herramientas de cualquier tipo, incluyendo lectores de códigos de diagnóstico, no están permitidas en el patio. Consulte a un empleado si necesita ayuda con un vehículo.
6. Como precaución de seguridad, por favor no intente arrancar un vehículo sin un empleado de Copart.
7. Los vehículos no pueden ser probados para manejo.
8. Todos los patios están bajo vigilancia las 24 horas. El robo o daño será procesado.



Utilice la aplicación Mis pagos adeudados (My Payments Due) en su Tablero para llevar un registro de las fechas límites de pagos y no tener recargos por demora en el pago.

TÉRMINOS Y GLOSARIO DE ÍCONOS

ÍCONOS

R Funcionamiento y Tracción: En el momento en que el vehículo ingresó en el local de Copart, Copart verificó que el vehículo (i) arrancaba, (ii) podía ser puesto en marcha y (iii) era capaz de avanzar con su propio poder. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo está en buen estado para circular o pueda ser manejado legalmente por las autopistas de cualquier estado. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo (i) vaya a arrancar, (ii) pueda andar o (iii) avance con su propio poder en el momento en que el vehículo es retirado del local de Copart. Es responsabilidad plena del Miembro determinar, confirmar, estudiar, inspeccionar y/o investigar el vehículo antes de ofertar por él. Una vez que el vehículo es retirado del local de Copart, el Miembro acepta el vehículo “como está”.

S Programa de Arranque del Motor: Al momento en que el vehículo ingresó en las instalaciones de Copart, Copart verificó que el vehículo (i) arrancaba y que (ii) el motor quedaba encendido. No hay caución, representación o garantía de que el vehículo (i) vaya a arrancar o (ii) su motor vaya a quedar encendido en el momento en que el vehículo es retirado del local de Copart. Es responsabilidad plena del Miembro determinar, confirmar, estudiar, inspeccionar y/o investigar el vehículo antes de ofertar por él. Una vez que el vehículo es retirado del local de Copart, el Miembro acepta el vehículo “como está”.

E Vehículo Mejorado: Los Vehículos publicados como “Vehículos mejorados” son aquellos que: (i) el vendedor ha autorizado a Copart a realizar un servicio de mejora al vehículo como por ejemplo un lavado y aspirado o capa protectora o (ii) el vehículo está bajo un programa que le permite a Copart la discreción de utilizar servicios de mejoras para maximizar el valor del vehículo. Esta designación no garantiza que algún servicio de mejora haya sido completado, sino que indica que los vehículos calificados podrían serán mejorados. Es responsabilidad del Miembro inspeccionar y verificar el uso de los servicios de mejoras.

O Venta Externa: Los lotes de Venta externa no están físicamente presentes en un local de Copart sino que son vendidos durante la venta regular VB3 en la ubicación más cercana a Copart. La ubicación para “vista previa” (preview) y “recogida” (pickup) está publicada para cada lote. Por favor revise las fechas y horarios para vista

previa, para realizar arreglos para revisar cualquier artículo. Los Miembros serán responsables del retiro del lote desde la ubicación publicada con el periodo normal de almacenamiento gratuito. Todas las tarifas regulares de Copart aplican a la venta de lotes Externos.

C Certificado por el Vendedor: El vendedor certifica que el miembro que compra esta unidad estará completamente satisfecho con la compra. Si luego de la inspección de la unidad, y antes de abandonar las instalaciones de Copart, el miembro no está completamente satisfecho, entonces el miembro puede negarse a completar la compra sin ninguna penalización, tarifas o cargos. Una vez que el vehículo es retirado de las instalaciones de Copart, el miembro entiende y acepta el vehículo “como está”, de acuerdo con los Términos y Condiciones de Miembros de Copart.

C Juguetes Rotos: (CrashedToys) Los vehículos publicados como CrashedToys son aquellos que están ubicados en los depósitos específicos de CrashedToys. CrashedToys se especializa en la venta de motos recuperadas, exóticos, caravanas, botes, motos de agua y otras embarcaciones deportivas. Estos vehículos vienen acompañados con fotos adicionales y notas del lote. Cuando sea aplicable, también se encuentran disponibles videos de estos vehículos. La estructura de las tarifas difiere para estos vehículos.

TÉRMINOS CLAVE

ERV: ERV son las siglas de “Estimate Retail Value” (Valor de venta al por menor estimado) del vehículo, y significa el valor de venta al por menor estimado del lote tal cual fue entregado a Copart por el Vendedor. Si el lote ha sido dañado, este es el valor previo a dicho daño.

BID4U: (Oferta por usted) representa al mayor ofertante tanto durante el proceso preliminar como durante la subasta virtual, si usted es el mayor ofertante al finalizar la oferta preliminar. Simplemente ingrese el precio máximo que está dispuesto a pagar por el lote durante la oferta preliminar y BID4U ofertará en su lugar hasta su máxima oferta durante la subasta virtual. BID4U solo ofertará un incremento sobre la oferta actual para mantener su posición como el mayor ofertante. Esto le permite comprar un vehículo por debajo de su máxima oferta si el resto de las ofertas no alcanza o excede su oferta máxima.

Oferta actual (Current Bid): La Oferta actual es el mayor precio ofrecido para este lote en este momento. Puede haber una oferta máxima más alta representada por VB3 BID4U. La Oferta actual se publica siempre en la moneda del país donde se encuentra el artículo.

Preoferta (Pre-Bid): Oferta colocada durante la oferta preliminar, que ocurre 1 hora antes del comienzo de la Subasta virtual “en vivo”. Las ofertas pueden colocarse en línea o a través de terminales de computadora ubicados en los quioscos instalados en los locales de Copart.

Oferta en vivo (Live Bid): Oferta colocada durante la Subasta virtual “en vivo”.

Vías (Lane): Un subgrupo de todos los artículos en oferta durante cada subasta en vivo. El número de vías funcionando en un lugar de ventas en particular depende del tamaño del inventario de ventas. Las vías son asignadas en base a los números de artículo del vehículo, que están ubicados en la página del lote bajo “Información de venta” (Sale Information).

NÚMEROS ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	VÍA
1 - 500	Lotes funcionamiento y tracción	A
501 - 600	Coches de Alquiler	A
601 - 700	Motocicletas	A
701 - 800	Botes/Motos de Agua/ Marítimo	A
801 - 900	Equipos Pesados	A
901 - 1000	Vehículos Recreativos	A
1001 - 1100	Dueños de Casa	A
1101 - 2000	Salvage Lots	A
2001 - 2500	Lotes Funcionamiento y Tracción	B
2501 - 3000	Lotes de Salvamento	B
3001 - 4000	Lotes de Salvamento	C
4001 - 5000	Lotes de Salvamento	D
5001 - 6000	Lotes de Salvamento	E

En promedio, hay cuatro vías funcionando por subasta. En el día de la venta, asegúrese de ingresar en la vía específica de la subasta VB3 correcta ¡para no perder la oportunidad de ofertar!

Costo de reparación: El Costo de reparación es el costo estimado para reparar un vehículo entregado a Copart por el vendedor del mismo. El Costo de reparación publicado aquí puede variar mucho del costo real para reparar este vehículo. La disponibilidad

y uso de partes recicladas, costos laborales variables, tiempos de pintura, etc. afectan enormemente el costo de reparación de cualquier vehículo. Copart recomienda que cada ofertante evalúe el daño para determinar el alcance de las reparaciones necesarias. Este número es presentado para propósitos informativos solamente. Copart no realiza representaciones en referencia a la validez o exactitud de los costos de reparación publicados.

Recuerde que todos los vehículos de Copart son vendidos “como están donde están” y no significa que estén en buenas condiciones, bien de mecánica o mantenidos en algún nivel de calidad garantizado.

ESTADO DE VENTAS

Estado de ventas (Sales Status) indica el estado actual del lote. Los valores posibles y sus significados son:

Venta pura (Pure Sale): Sin oferta mínima o precio de reserva. El lote será concedido al mayor ofertante al cierre de la oferta durante la subasta virtual.

Sujeta a aprobación (On Approval): El vendedor se reserva el derecho de aprobar la máxima oferta alcanzada durante la Subasta virtual. El vendedor tiene hasta las 6 p. m., hora del Pacífico, del día hábil después de la venta para aprobar la oferta. El mayor ofertante está obligado a comprar el vehículo si así lo dispone el vendedor dentro del período de aprobación.

Precio de reserva (Reserve Price): El vendedor ha colocado un precio de reserva en el lote. Si la oferta mínima no es sobrepasada durante la Subasta virtual, el Vendedor tiene hasta las 6 p. m. PT (Hora del Pacífico) un día hábil luego de la venta para aceptar la oferta alta.

Propiedad de los documentos (Ownership Documents): Significa la propiedad de los documentos que serán transferidos al comprador. Cada tipo lleva ciertos derechos de propiedad, restricciones y cargas. Investigue cada tipo de título para asegurar su viabilidad para el uso que pretende darle al lote.

Para ver un listado completo de términos, visite **Copart.com/Glossary**